

## 業績好調 JFEシビル九州の戦略

時と同様に、大きな被害はなかった。耐震性能は実証されていると思っている。これから復興需要で建設費の高騰、現場管理の不足も予想されるので、短

——短納期・低コストは魅力

——独自の耐震・制御デバイス商品を保有しているのも強みです。

を採用することによる現場労務費を削減できる。当社としても、ゼネコンとのコラボレーションは拡販に繋がる」

### 過去年度売上高 今年度30億円



#### 米倉 真也支店長に聞く

JFEグループの総合建設会社、JFEシビル九州支店(支店長・米倉真也氏)の業績が好調だ。昨年度の売上高は当初計画比22.2%増の22億円となり、直近の10年間では過去最高。今年度は30億円を目指す。就任から1年が経過した米倉支店長に、現状と課題などを聞いた。

(馬場 雅明)

——2カ月が経過した熊本地震の影響から伺いたい。

「熊本地震では多くの建物が損傷を受けた。当社のシステム建築メタルビルや耐震・制震デバイスについても被災状況を調査したが、幸い東日本大震災の

「一柱一杭工法『いちいち基礎工法』(杭と柱梁がなく)を採用できる地盤状況なら、更に工期短縮・コスト削減が図れる。基礎梁がないことに伴う開発ができることも強みである。JFEスチールとの共同開発ができるとともに、改修や新築建物の耐震・制振構造に採用されている。親会社

耐震・制振デバイス商品も保有しており、耐震改修や新築建物の耐震・制振構造に採用されている。親会社

の取引先との定期的な交流、システム建築施工店との協同営業、ゼネコン及び商社関係の人脈を生かした営業などに注力した結果、昨年度の九州支店の売上高は計画の18億円に対して22億円を達成できた。直近の10年間で、20億円を超えたことはなかった。今年度は30億円台に乗せたいと思っている」

——最後にそのための課題を。

「何といっても、自走式立体駐車場の受注拡大がかかると思っている。9月に完成予定の『那覇空港立体駐車場』(5層6段の駐車場、収容台数1226台)は、沖縄での知名度に大きく貢献した。幸いなことに、立体駐車場の引き合いが増加している。今年度は立体駐車場で10億円の受注を計画している」

## 「立体駐車場」の受注拡大

——直近の業績は。

「JFEグループ会社と、そ